

Azett – wir suchen Sie

Professioneller Hautschutz am Arbeitsplatz und Reinigungsmittel „von Profis für Profis“ sind die Stärken unseres Unternehmens. Die Azett GmbH & Co. KG in Ungerhausen im Allgäu beschäftigt sich seit 1840 mit dem Thema Seifen, Reinigung und Sauberkeit. Unsere Leitsätze „sauber mit System“ & „klar, kompakt, wirksam“ beinhalten nicht nur Reinheit und Hautschutz für den professionellen Bereich, sondern auch eine verantwortungsvolle, nachhaltige Produktentwicklung, in der der Mensch, die Natur und die Umwelt im Mittelpunkt stehen.

Als Unterstützung unseres Vertriebsaußendienst-Teams suchen wir Sie:

Gebietsvertriebsleiter (m/w/d) für die Region Süddeutschland
Gebietsvertriebsleiter (m/w/d) für die Region Westdeutschland

Ihr Aufgabengebiet:

- ✓ Präsentation unserer Hautschutzkonzepte und unserer technischen Reiniger vor Ort
- ✓ Aktive Bestandskundenbetreuung unserer Fachgroßhändler
- ✓ Aktive Neukundengewinnung
- ✓ Produktberatung und Präsentation bei unseren Fachgroßhändlern
- ✓ Marktbeobachtung und Analyse
- ✓ Messeauftritte
- ✓ Präsenz beim Kunden
- ✓ Selbständige Organisation der Tätigkeit „Sie sind direkter Ansprechpartner für Ihre Kunden“
- ✓ Durchführung von Betriebsbegehungen

Womit wir Sie überzeugen:

- ✓ Enge Zusammenarbeit und Betreuung durch Ihren direkten Vorgesetzten
- ✓ Moderne technische Arbeitsmittel
- ✓ Firmenwagen, welcher auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht
- ✓ Ein gutes Arbeitsklima und ein eingespieltes Kollegenteam
- ✓ Eine unbefristete Festanstellung
- ✓ Damit Sie auch langfristig erfolgreich sind, erhalten Sie regelmäßige Themenworkshops
- ✓ Ihr garantiertes monatliches Einkommen wird durch attraktive Prämien angereichert
- ✓ Im Fokus steht der persönliche Verkauf und Kundenkontakt. Ergänzend sind auch die Arbeit und der Telefonvertrieb aus dem Home Office möglich

Voraussetzungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Berufserfahrung im Außendienst idealerweise im Bereich Arbeitsschutz
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit und souveränes, sympathisches Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- Ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein und soziale Kompetenz
- Engagierte und selbstständige Arbeitsweise
- Wirtschaftliches Denken und Handeln
- Hohes Maß an Loyalität und Zuverlässigkeit

Haben wir Sie überzeugt? Bewerben Sie sich jetzt - Wir freuen uns, Sie bald kennen zu lernen! Bitte reichen Sie uns hierfür Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung online ein bewerbungen@azett.de – Ihr Ansprechpartner Richard Schneider